



READY TO TAKE THE LEAD?

Responsable commercial industriel (12,15,19,46,81,82) (F/H)

Ce que vous allez aimer faire chez nous : vos missions

Directement rattaché au Chef des Ventes, et dans un contexte de concurrence accrue et d'exigences générées par nos marchés, vous aurez pour mission de :

- Développer les ventes– atteindre les objectifs fixés par le chef de ventes dans le respect de la politique commerciale,
- Maintenir et conforter notre position et notre rentabilité chez les clients existants,
- Assurer la croissance du CA confié et la profitabilité du secteur,
- Travailler en équipe avec les autres intervenants commerciaux ainsi qu'avec les services connexes.

Ce qui vous rend unique : votre profil

- De formation commerciale bac +2 incluant si possible un cursus technique (ou équivalent), vous justifiez d'une expérience d'au moins 5 ans à un poste similaire en milieu industriel.
- Homme/femme de terrain, vous savez persévérer dans vos actions pour remplir vos objectifs.
- Autonome, vous êtes orienté résultats, une réelle capacité d'adaptation ainsi qu'une forte motivation à appréhender et maîtriser la typologie de nos produits et de notre marché, un goût prononcé pour l'action commerciale, et le travail en équipe.

- De plus, vous disposez de bonnes connaissances en bureautique, une expérience sous Salesforce serait un plus.

Pourquoi vous allez aimer travailler chez nous

Au sein du groupe Linde nous savons faire face à de nouveaux défis au quotidien, et nous aimons cela. Cela signifie également que nous mettons tout en œuvre afin de vous permettre de relever ces défis. Vous travaillerez avec différentes équipes tout en ayant des responsabilités.

Merci de bien vouloir envoyer votre candidature (lettre de motivation et CV) sous la référence RSToulouse à recrutement.france@linde.com

THE LINDE GROUP

